

GÉREZ VOTRE VISITE SUR LE SALON

FICHE PARENTS - 2

Votre enfant est l'acteur de son projet, si votre présence à ses côtés peut le rassurer, c'est à lui d'initier l'échange et la découverte.

Vous êtes là pour l'accompagner et le soutenir :

- Encouragez-le à aller à la rencontre des exposants (directeurs d'école, enseignants, étudiants...). Laissez-lui la parole, il en développera d'autant plus son autonomie et complétez si besoin.
- Prenez vos propres notes.
- Collectez les dates des Journées Portes Ouvertes ou d'immersion ainsi que les éventuels contacts pour des questions ultérieures.
- Osez l'encourager à la découverte de propositions innovantes.

1 - ENCOURAGEZ UNE ATTITUDE POSITIVE ET CURIEUSE DE VOTRE ENFANT

Encouragez-le à avoir :

- Un comportement agréable et souriant
- Un discours de présentation explicite et fluide
- Une prise de notes des points clés
- Une tenue confortable et adaptée

2 - AIDEZ-LE À IDENTIFIER DES QUESTIONS À POSER

Sur un salon, l'essentiel des échanges de votre enfant sera avec les professionnels, enseignants, étudiants et spécialistes de l'orientation. Aussi toutes les questions sont les bienvenues.

Pensez à demander des **cartes de visite** ou le **nom** et **e-mail** de contact de chaque stand visité pour **poser des questions** complémentaires.

Votre enfant peut même en profiter pour demander à faire **un stage** dans une entreprise (salon des métiers). Développer son réseau commence aussi par-là !



Exemples de questions sur un métier

- En quoi consiste votre métier au quotidien ?
- Quelles sont les compétences clés nécessaires pour exercer ce métier ?
- Quels sont les aspects les plus satisfaisants de votre travail ?
- Quels sont les principaux défis ou contraintes de votre métier ?
- Travaillez-vous principalement seul(e) ou en équipe ?
- Y a-t-il des opportunités d'évolution ou de spécialisation dans ce domaine ?

Questions sur la formation et le parcours en lien avec le métier

- Quel a été votre parcours pour arriver à ce poste ?
- Quelles formations ou diplômes sont nécessaires pour exercer ce métier ?
- Quels conseils donneriez-vous à un étudiant qui veut entrer dans ce domaine ?
- Comment évolue le secteur dans lequel vous travaillez ?
- Y a-t-il beaucoup d'offres d'emploi dans ce domaine ?
- Quels sont les employeurs potentiels (entreprises, organisations, administrations) pour ce métier ?
- Quels sont les profils des contrats de travail les plus représentés : salarié, free-lance... ?

Questions sur les compétences et qualités personnelles pour réussir dans le métier

- Quelles qualités humaines sont importantes pour réussir dans votre métier ?
- Est-ce un métier stressant ou avec une forte pression ?

Questions pratiques sur le métier

- Quel est le salaire moyen ou les perspectives de rémunération dans ce métier ?
- Est-ce que ce métier nécessite une grande mobilité ?

Ces questions permettent non seulement de mieux comprendre les réalités du métier, mais aussi de créer un échange enrichissant avec le professionnel.

Exemples de questions auprès des représentants des écoles :

- En quoi consiste la formation ?
- Quel est son coût, (bourse possible ?) sa durée ?
- Où se situe la formation ?
- Quelles sont les matières étudiées ? Quelles sont les compétences requises pour s'y inscrire ? Quels sont les prérequis de sélection ?
- Quel est le processus de recrutement et quels sont les conseils pour être admis ?
- Y a-t-il des stages professionnels prévus ?
- Y a-t-il une ouverture à l'international ?
- Quels sont les débouchés ?
- Y a-t-il des passerelles possibles ? des doubles diplômes possibles ?
- Leur diplôme est-il reconnu par l'Etat ?
- Les conditions d'inscriptions ?
- Les points forts de l'école et ce qui peut la distinguer d'une autre école ? (Attention, au discours marketé de l'interlocuteur).
- Quelles sont les dates des Journées Portes Ouvertes. Elles sont importantes pour se rendre compte de l'ambiance et du cadre de vie des études. Ces journées sont propices à affiner son choix définitif.

3 - NOTEZ VOS IMPRESSIONS

Mettez en évidence les idées qui vous interpellent le plus.

